

CLOISONS
PARTENA[®]

11/15 chemin de Crèveœur
93200 Saint-Denis
+33 (0)1 55 84 01 00
contact@cloisons-partena.com
www.cloisons-partena.com

Chargé d'affaires Cloisons Aluminium (H/F)- CDI

Riche d'une histoire de plus de 40 ans, Cloisons PARTENA[®] est concepteur, fabricant, installateur de cloisons amovibles. Son expertise du second œuvre et de l'aménagement intérieur s'est construite sur sa faculté à s'appuyer, au quotidien, sur l'expérience de ceux, qui font de la société une entreprise à taille humaine, à la diversité affirmée, une entreprise qui se projette dans la modernité.

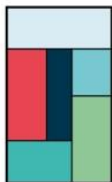
Missions principales

Rattaché(e) au Président Directeur Général, vous aurez pour missions de :

- fidéliser votre portefeuille clients existants et conquérir de nouveaux clients pour atteindre les objectifs de chiffre d'affaires ;
- assurer le suivi des chantiers du chiffrage, jusqu'à la livraison en respectant les budgets définis.

En pratique, vous devrez :

- développer et fidéliser votre portefeuille clients ;
- répondre aux dossiers de maintenance et aux appels d'offres : étude de la faisabilité technique, chiffrage et négociation ;
- organiser en amont vos chantiers : définir les ressources de pose, déterminer les plannings de livraison, déterminer les plannings de pose et les plannings de réception ;
- suivi d'exécution et financier de vos chantiers : s'assurer du respect du planning contractuel et des budgets définis lors de la vente ;
- pilotage de la main d'œuvre d'exécution destinée à vos chantiers : s'assurer de l'application des normes des différents DTU concernés par votre activité et du respect du travail en sécurité sur vos chantiers ;
- participer aux diverses réunions de chantiers ;
- assurer un suivi commercial de vos clients.



CLOISONS
PARTENA[®]

Compétences requises

- connaissance précise des réglementations liées à la cloison amovible : DTU 25.41 ;
- capacité à comprendre les besoins du client et à répondre à leur demande ;
- capacité à comprendre un CCTP et répondre parfaitement à la demande selon la réglementation en vigueur et les produits de la société ;
- avoir une connaissance approfondie des produits et de leur utilisation ;
- savoir utiliser la documentation technique mise à disposition ;
- avoir un bon contact clients/équipes internes ;
- avoir l'esprit d'équipe et être autonome ;
- maîtriser et veiller au respect des normes de qualité dans leur ensemble.

Formation / Expérience

- type de formation requise : ingénieur commercial
- une expérience requise d'au moins deux ans en tant que chargé d'affaires dans le secteur de la cloison amovible et/ou cloison sèche, faux-plafond.

Calendrier du recrutement

Prise de fonction : dès que possible

Rémunération

La rémunération sera fixée en fonction du profil et de l'expérience du candidat(e) dans le respect des niveaux de salaires en vigueur au sein de l'entreprise. Fourchette comprise entre 40 K€ et 48 K€ annuels selon profil sur 12 mois. Cadre forfait jours. Pas de 13^{ème} mois.

Lieu

Saint-Denis (93)

Contact

Merci d'adresser vos candidatures **par mail** à M. Loïc Lagoutte
llagoutte@cloisons-partena.com